

Checklisten und Ansprechpartner für Kapital suchende Startups

Eine der großen Herausforderungen für Startups ist die Beschaffung von Finanzmitteln in den frühen Phasen (Early Stages) ihres Unternehmens (Pre Seed-, Seed- und Startup-Phase). Obgleich der Frankfurt Startup Ecosystem Report 2018 der Region ein starkes Wachstum der Finanzierungsangebote für Startups in diesen Phasen bescheinigt, besteht nach wie vor ein großer Handlungsbedarf.

Der Runde Tisch Startup-Ökosystem FrankfurtRheinMain hat in einer Arbeitsgruppe „Finanzen“ Checklisten erarbeitet. Sie sollen Startups zeigen, wo es für sie sinnvoll ist, nähere Informationen einzuholen, um gleichermaßen den Suchaufwand für Startups und den Aufwand der Anbieter für die Bearbeitung von Anfragen zu reduzieren. Anschließend wurden gemeinsam mit verschiedenen Anbietern in der Region **17 Angebote für eine Frühphasen- und Wachstumsfinanzierung durch Beteiligungsangebote** identifiziert. Diese Angebote wurden durch die jeweiligen Anbieter anhand der Checkliste aufbereitet. Die vorliegenden Checklisten stellen eine Momentaufnahme dar und erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Der Runde Tisch übernimmt daher für die Angaben keine Gewähr. Die Aufnahme weiterer Angebote ist jederzeit möglich und steht allen Anbietern von Finanzierungsprodukten für Startups offen.

Anmerkungen: Die unten dargestellten Angebote sind im Schwerpunkt nach Beteiligungsangeboten ab den Frühphasen beziehungsweise ab den Wachstumsphasen von Startups aufgeteilt. Dabei kann es zu Überschneidungen kommen, das heißt einige Angebote für Wachstumsfinanzierungen können unter bestimmten Bedingungen auch schon für die Frühphasenfinanzierung relevant sein. Weitere Angebote in diesen Bereichen werden gerne aufgenommen.

Übersicht über Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Frühphasenfinanzierung von Startups (Detaillierte Checklisten im Anhang)

Name des Produktes / Anbieter	Charakteristik des Startups	Geeignet für folgende Finanzierungsphasen
Bayern Kapital Innovationsfonds (BKI) Bayern Kapital GmbH	Kleine und mittlere, junge Technologieunternehmen mit Erfolg versprechenden innovativen Produkten und Produktionsverfahren	Seed-Phase, Aufbauphase
Frühphasenfinanzierung durch Business Angels, Matching-Veranstaltung Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Branchenbeschränkung - High-Tech nicht zwingend - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Skalierbares Geschäftsmodell - Ambitionierter Wachstumsplan 	Seed + Early
Erste Orientierung zu Beteiligungskapital Startup-Workshop – Erfolg bei Business Angels und dem High-Tech-Gründerfonds Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Branchenbeschränkung - Für BA High-Tech nicht zwingend - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Skalierbares Geschäftsmodell - Ambitionierter Wachstumsplan 	Seed + Early
Futury Venture Fonds Deutschland-Hessen »Futury VF D-H« Futury Venture Beteiligungen Deutschland-Hessen GmbH	<ul style="list-style-type: none"> - Technologieorientierte oder innovative Geschäftsmodelle - Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell) 	Seed-, Startup- und Frühphase sowie Hochschulausgründungen
Helaba Digital Helaba Digital GmbH & Co. KG	Das Angebot richtet sich an Startups deren Geschäftsidee zum Geschäftsmodell der Helaba passt. Darunter verstehen sich Ideen im großen Firmenkundengeschäft, im Bereich gewerbliche Immobilien sowie im Cash Management.	Early Stage & Wachstum

Name des Produktes / Anbieter	Charakteristik des Startups	Geeignet für folgende Finanzierungsphasen
HTGF III High-Tech Gründerfonds Management GmbH	Startups mit innovativen / technologischen wachstumsorientierten Geschäftsmodellen	Seedphase
main incubator main incubator GmbH	Technologiegetriebene Startups mit hoher technologischer Innovationskraft und hohem Wachstumspotenzial des adressierten Marktes aus verschiedenen Bereichen (nicht ausschließlich Fintechs). Voraussetzung für ein Investment des main incubators ist jedoch, dass das Startup mit seinen Lösungen einen potentiellen Mehrwert für die Commerzbank Gruppe und ihre Kunden darstellt, d. h. es muss Anwendungsfälle in der Bank hierfür geben.	Frühphasenfinanzierung bis Series A
Pitch Club Company Builder Pitch Club Pitch Event Pitch Club Frankfurt am Main	Startups mit skalierbarem Geschäftsmodell	Early-stage mit »proof of concept«

Übersicht über Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Wachstumsfinanzierung von Startups (Detaillierte Checklisten im Anhang)

Name des Produktes / Anbieter	Charakteristik des Startups	Geeignet für folgende Finanzierungsphasen
Wachstumsfonds Bayern Bayern Kapital GmbH	Innovative, technologie- und wachstumsorientierte Unternehmen aller Branchen nach bereits durchgeführten Erstrunden-Finanzierungen ab Serie B ff.	Wachstumsphase
Wachstumsfinanzierung durch Venture Capital-Gesellschaften, Matching Series A Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	<ul style="list-style-type: none"> - Deutliche Umsätze - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Geschäftsmodell skaliert bereits - Ambitionierter Wachstumsplan 	Wachstum
Hessen-Kapital I GmbH (HK I) BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	Kleine und mittlere Unternehmen mit weniger als 250 Beschäftigten und Umsatz unter 50 Mio. EUR oder Bilanzsumme unter 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen (KMU-Kriterien) Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Hessen-Kapital II GmbH (HK II) BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	Kleine und mittlere Unternehmen in der Regel mit unter 500 Beschäftigten und max. 75 Mio. EUR Umsatz (jedoch auch darüber möglich) oder Bilanzsumme unter 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase

Name des Produktes / Anbieter	Charakteristik des Startups	Geeignet für folgende Finanzierungsphasen
Hessen-Kapital III (EFRE) GmbH (HK III) BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	Kleine und mittlere Unternehmen mit unter 250 Beschäftigten und max. 50 Mio. EUR Umsatz oder Bilanzsumme höchstens 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
MBG H – Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Hessen mbH BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	Kleine und mittlere Unternehmen mit i. d. R. Umsatz unter 75 Mio. EUR und Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
TF H III BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	Kleine und mittlere Unternehmen mit bis zu 500 Beschäftigten, insbesondere mit technologisch orientiertem Geschäftsmodell und Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
CommerzVentures CommerzVentures GmbH	Startups ausschließlich im Bereich Finanzdienstleistungen, d. h. Fintech oder Insurtech	Wachstumsphasen ab »Series A«, keine Frühphasenfinanzierung
Venture Capital über verschiedene Fonds der ISB Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB)	Junge Unternehmen mit innovativen, technologieorientierten Geschäftsmodellen	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase

Regionale Ansprechpartner bei Banken für kapitalsuchende Startups in Frankfurt/RheinMain

Startups haben es nicht immer leicht, an (geförderte) Bankdarlehen und weitere Finanzierungsmöglichkeiten zu kommen. Häufig fehlt es an geeigneten Ansprechpartnern, die genau verstehen, wie das Startup tickt und was es braucht. Die meisten Banken vermitteln nach dem »Hausbankprinzip« Finanzierungs- und Fördermittel für Gründer (mit praxiserprobten Geschäftsmodellen). Gerade aber für Startups ist es schwierig, hier geeignete Ansprechpartner zu finden, welche ihren finanziellen Bedarf und ihr spezifisches Produkt oder die Dienstleistung verstehen. Hier will der Runde Tisch Abhilfe schaffen: Er listet regionale Startup-Ansprechpartner bei Banken auf. Diese Übersicht ist eine Momentaufnahme und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Die Aufnahme weiterer Ansprechpartner ist jederzeit möglich und steht allen Anbietern von Finanzierungsprodukten für Startups offen.

Commerzbank AG

Tim Hesse

Marktreionsleiter Unternehmerkunden – Region Mitte
tim.hesse@commerzbank.com

Deutsche Bank AG

Sören Gahn

Leiter Startups@Germany – Region Mitte
soeren.gahn@db.com
deutsche-bank.de/startups

Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB)**Mike Walber**

Venture Capital, Beteiligungen

mike.walber@isb.rlp.de

www.isb.rlp.de

LfA Förderbank Bayern**Andreas Nemeth**

Repräsentanz für Nordbayern

andreas.nemeth@lfa.de

www.lfa.de/website/de/aktuelles/beratungssprechtage/index.php (Sprechtage Bayerischer Untermain)

Nassauische Sparkasse (Naspa)**Thomas Vogt**

Leiter Firmenkundengeschäft Region Mitte

thomas.vogt@naspa.de

Wirtschafts- und Infrastrukturbank Hessen (WIBank)**Nina Gibbert-Doll**

Förderberatung Südhessen

nina.gibbert-doll@wibank.de

Thomas Peter

Förderberatung Mittelhessen

thomas.peter@wibank.de

Impressum

Herausgeber

Initiative Wissensregion FrankfurtRheinMain (WiR)
c/o Industrie- und Handelskammer Frankfurt am Main
Börsenplatz 4
60311 Frankfurt am Main
www.frankfurt-main.ihk.de

Kontakt

Doris Krüger-Röth
Telefon: +49 69 6313892
E-Mail: d.krueger-roeth@t-online.de

Joris Smolders

Telefon: +49 69 2197-1419
E-Mail: j.smolders@frankfurt-main.ihk.de

Redaktion

Doris Krüger-Röth, Stadt- und Regionalentwicklung
Joris Smolders, Industrie- und Handelskammer Frankfurt am Main

Download

www.wissensportal-frankfurtrheinmain.de/startup-pilot

Fotos und Grafiken

Titel: iStock.com / CHBD
S. 6: GeoBasis-DE / BKG 2017 (Kartengrundlage)

Stand: März 2020

© 2020 Wissensregion FrankfurtRheinMain