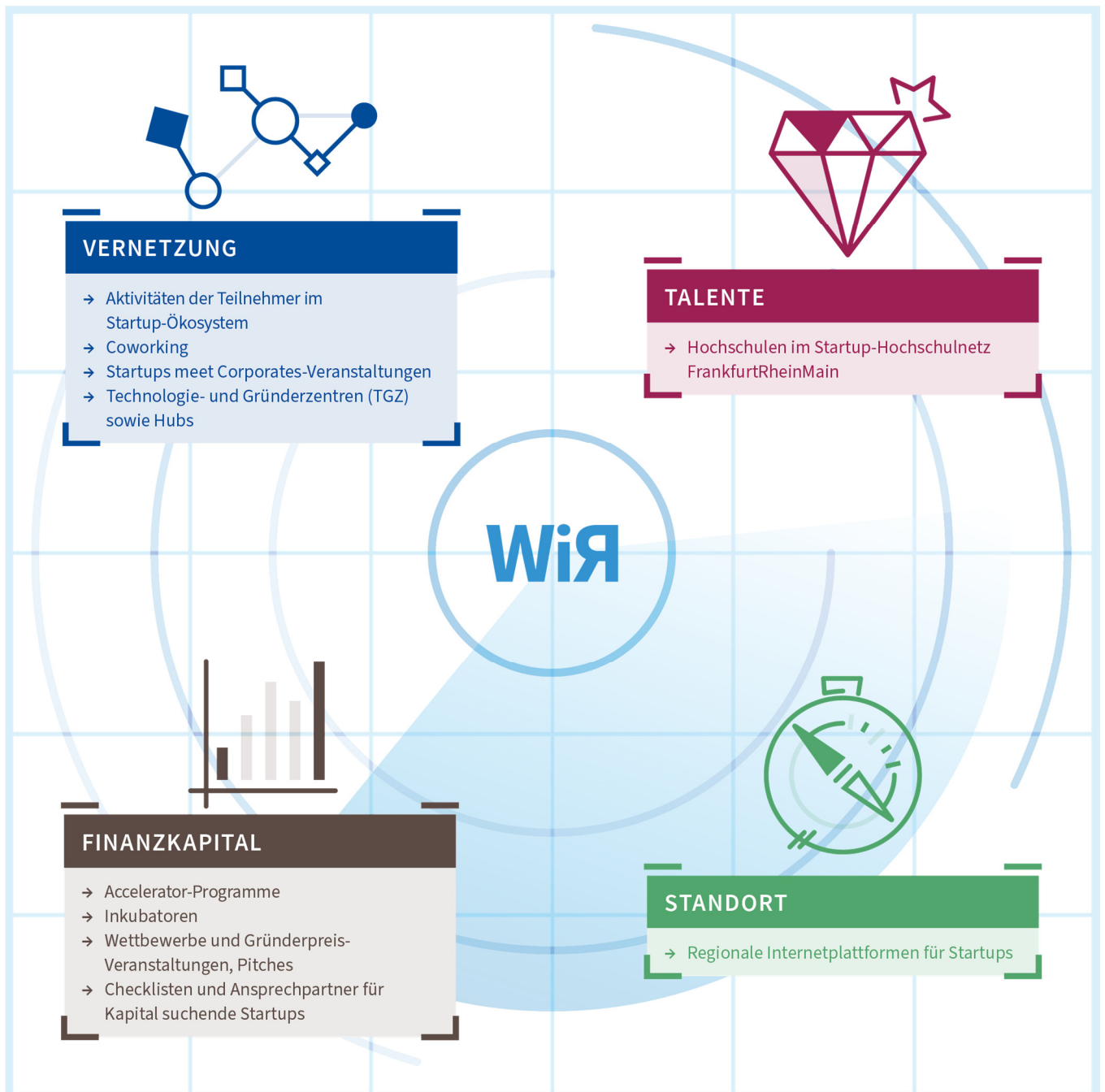




Anhang 1:

Checklisten für Kapital suchende Startups in FrankfurtRheinMain



Das Startup-Ökosystem entwickelt sich permanent weiter, dementsprechend zeigt der Startup-Pilot eine Momentaufnahme. Die Informationen und die Verweise auf die Webseiten haben wir mit größtmöglicher Sorgfalt zusammengestellt, übernehmen jedoch keine Gewähr für deren Aktualität, Vollständigkeit und Richtigkeit. Über Änderungen oder Ergänzungen freuen wir uns deshalb sehr. Denn je mehr Informationen und Unterstützungsleistungen wir Startups zur Verfügung stellen, desto besser kann deren Entwicklung gelingen – je mehr Informationen wir nach außen präsentieren, desto deutlicher wird, welche besonderen Rahmenbedingungen wir im Startup-Ökosystem FrankfurtRheinMain für Talente aus der Region und von außerhalb zu bieten haben.

Die dem Anhang 1 „Checklisten für Kapital suchende Startups in FrankfurtRheinMain“ zugrunde liegende Checkliste wurde gemeinsam in einer Arbeitsgruppe „Finanzen“ des Runden Tisches Startup-Ökosystem FrankfurtRheinMain entwickelt. Die Angaben in den einzelnen Checklisten wurden hingegen durch die jeweiligen Anbieter eingetragen. Wir übernehmen hierfür keine Gewähr. Die vorliegenden Checklisten stellen eine Momentaufnahme dar und erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Weitere Checklisten von Anbietern für Beteiligungsangebote in Frühphasen- beziehungsweise Wachstumsphasen von Startups nehmen wir jederzeit auf. Eine Muster-Checkliste und weitere Informationen erhalten Sie bei der Initiative Wissensregion FrankfurtRheinMain.

Herzlichen Dank für Ihre Unterstützung!

Inhalt

Checklisten für Kapital suchende Startups (detailliert)	4
Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Frühphasenfinanzierung von Startups	5
Bayern Kapital Innovationsfonds (BKI): Bayern Kapital GmbH	5
Frühphasenfinanzierung durch Business Angels, Matching-Veranstaltung: Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	7
Erste Orientierung zu Beteiligungskapital, Startup-Workshop – Erfolg bei Business Angels und dem High-Tech Gründerfonds: Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	8
Futury Venture Fonds Deutschland-Hessen »Futury VF D-H«: Futury Venture Beteiligungen Deutschland-Hessen GmbH	9
Helaba Digital: Helaba Digital GmbH & Co. KG	10
HTGF III: High-Tech Gründerfonds Management GmbH	11
main incubator: main incubator GmbH.....	13
Pitch Club Company Builder, Pitch Club Pitch Event: Pitch Club Frankfurt am Main.....	14
Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Wachstumsfinanzierung von Startups	15
Wachstumsfonds Bayern: Bayern Kapital GmbH	15
Wachstumsfinanzierung durch Venture Capital-Gesellschaften, Matching Series A: Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.	17
Hessen-Kapital I GmbH (HK I): BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	18
Hessen-Kapital II GmbH (HK II): BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	20
Hessen-Kapital III (EFRE) GmbH (HK III): BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	22
MBG H – Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Hessen mbH: BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH.....	24
TF H III: BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH	25
CommerzVentures: CommerzVentures GmbH	26
Venture Capital über verschiedene Fonds der ISB: Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB).....	27
Regionale Ansprechpartner bei Banken für Kapital suchende Startups in FrankfurtRheinMain.....	28
Impressum.....	29

Checklisten für Kapital suchende Startups (detailliert)

Eine der großen Herausforderungen für Startups ist die Beschaffung von Finanzmitteln in den frühen Phasen (Early Stages) ihres Unternehmens (Pre Seed-, Seed- und Startup-Phase). Obgleich der Frankfurt Startup Ecosystem Report 2018 der Region ein starkes Wachstum der Finanzierungsangebote für Startups in diesen Phasen bescheinigt, besteht nach wie vor ein großer Handlungsbedarf.

Der Runde Tisch Startup-Ökosystem FrankfurtRheinMain hat in einer Arbeitsgruppe „Finanzen“ Checklisten erarbeitet. Sie sollen Startups zeigen, wo es für sie sinnvoll ist, nähere Informationen einzuholen, um gleichermaßen den Suchaufwand für Startups und den Aufwand der Anbieter für die Bearbeitung von Anfragen zu reduzieren. Anschließend wurden gemeinsam mit verschiedenen Anbietern in der Region **16 Angebote für eine Frühphasen- und Wachstumsfinanzierung durch Beteiligungsangebote** identifiziert. Diese Angebote wurden durch die jeweiligen Anbieter anhand der Checkliste aufbereitet. Die vorliegenden Checklisten stellen eine Momentaufnahme dar und erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Die Aufnahme weiterer Angebote ist jederzeit möglich und steht allen Anbietern von Finanzierungsprodukten für Startups offen.

Anmerkungen: Die nachfolgend dargestellten detaillierten Checklisten sind im Schwerpunkt nach Beteiligungsangeboten ab den Frühphasen beziehungsweise ab den Wachstumsphasen von Startups aufgeteilt. Dabei kann es zu Überschneidungen kommen, das heißt einige Angebote für Wachstumsfinanzierungen können unter bestimmten Bedingungen auch schon für die Frühphasenfinanzierung relevant sein. Weitere Angebote in diesen Bereichen werden gerne aufgenommen. Eine Übersicht der Checklisten befindet im Abschnitt »Zugang zu Finanzkapital« im Startup-Pilot.

Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Frühphasenfinanzierung von Startups

Bayern Kapital Innovationsfonds (BKI):

Bayern Kapital GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Bayern Kapital GmbH, Landshut https://bayernkapital.de/
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Bayern Kapital GmbH Ländgasse 135 a, 84028 Landshut T 0871 92325-0 info@bayernkapital.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Bayern Kapital Innovationsfonds (BKI)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Bayern Kapital stellt jungen Technologieunternehmen bis zu 2 Mio. EUR zur Verfügung, um Innovationen zu finanzieren. Der Fonds engagiert sich grundsätzlich nur in Kooperation mit einem privaten Beteiligungsgeber, der das Beteiligungsunternehmen während der Beteiligungslaufzeit technisch sowie wirtschaftlich betreut und das Vorhaben begleitet. Die Beteiligung des Privatinvestors erfolgt in derselben Höhe, mit Business Angels kann Bayern Kapital nach dem 30/70-Finanzierungsmodell kooperieren. Hierbei stellt Bayern Kapital bis zu 70 % des Finanzierungsbetrages bereit. Der Fonds bleibt Minderheitsgesellschafter und strebt keine Beteiligung am Management an.
Ggf. besondere Vorteile	Bayern Kapital wirkt als langfristiger engagierter Investor stabilisierend im Verhältnis zwischen Gründern und unabhängigen privaten Investoren und stellt den Gründern und Unternehmen die langjährige Erfahrung während der gesamten Beteiligungszeit umfassend und unentgeltlich zur Verfügung. In Zusammenarbeit mit den regionalen Businessplanwettbewerben, den Gründerzentren und gründungsorientierten Einrichtungen werden potenzielle Gründer bzw. technologieorientierte Unternehmen motiviert, beraten und inhaltlich qualifiziert.
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Pro Seedphasenvorhaben beträgt die Beteiligung maximal 0,25 Mio. EUR in den ersten 12 Monaten seit Aufnahme der operativen Geschäftstätigkeit des Beteiligungsnehmers sowie für spätere Seedphasenvorhaben maximal 500 TEUR (Maximalhöhe pro Beteiligungsnehmer 0,75 Mio. EUR). Bei pari passu-Finanzierungen ist die Beteiligung des BKI auf 2 Mio. EUR je Beteiligungsnehmer begrenzt.
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Der BKI beteiligt sich in offener Form und / oder typischer Form an den Unternehmen. Möglich ist auch eine Kombination aus offener Beteiligung und Nachrangdarlehen.
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Ja

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Sitz bzw. Betriebsstätte in Bayern
Charakteristik des Startups	Bayern Kapital stellt kleinen und mittleren, jungen Technologieunternehmen Beteiligungskapital zur Realisierung Erfolg versprechender innovativer Produkte und Produktionsverfahren zur Verfügung.
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	Rechtsform der Kapitalgesellschaft (GmbH, AG)
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Seed-Phase, Aufbauphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	---
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Nein
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	---
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Frühphasenfinanzierung durch Business Angels, Matching-Veranstaltung:
Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Business Angels FrankfurtRheinMain e. V. Frankfurt am Main www.ba-frm.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Frank Müller T 069 2197-1591 info@ba-frm.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Frühphasenfinanzierung durch Business Angels, Matching-Veranstaltung
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Der Kontakt zu den Business Angels erfolgt über eine Präsentation im Rahmen der Matching-Veranstaltung. 4 – 5 Start-ups erhalten die Möglichkeit, für eine Frühphasen-Finanzierung zu pitchten. https://ba-frm.de/
Ggf. besondere Vorteile	Die Veranstaltung findet fast monatlich statt, eine Bewerbung ist jederzeit möglich. Business Angels bieten gegen eine Beteiligung nicht nur Kapital sondern auch Know-how und Kontakte. Im Fall einer Beteiligung wird keine Erfolgsgebühr o.ä. erhoben
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	0,1 – 0,5 Mio. EUR Größer 1 Mio. EUR, wenn ein Coinvestor (Bsp. HTGF oder MBG-H) gewonnen wurde
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligung oder Wandeldarlehen
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Nein

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	In Deutschland; vorteilhaft, wenn in Hessen
Charakteristik des Startups	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Branchenbeschränkung - High-Tech nicht zwingend - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Skalierbares Geschäftsmodell - Ambitionierter Wachstumsplan
Nicht länger als X Jahre am Markt	Keine Vorgabe, d. h. auch für kleine Unternehmen, die mit neuem innovativem Produkt durchstarten wollen
Bevorzugte Rechtsformen	Kapitalgesellschaft (Gründung bei Beteiligung ausreichend)
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Seed + Early
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Umsätze nicht zwingend notwendig
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja (präferiert) Zumindest niedriges Gehalt bis Break-Even
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Nicht relevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Erste Orientierung zu Beteiligungskapital,
Startup-Workshop – Erfolg bei Business Angels und dem High-Tech Gründerfonds:
Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Business Angels FrankfurtRheinMain e. V. Frankfurt am Main www.ba-frm.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Frank Müller T 069 2197-1591 info@ba-frm.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Erste Orientierung zu Beteiligungskapital Startup-Workshop – Erfolg bei Business Angels und dem High-Tech Gründerfonds (HTGF)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Die Veranstaltung ist als Mischung aus Workshop und Einzelgesprächen mit BA oder einem HTGF-Vertreter die ideale Vorbereitung für Startups, die eine Frühphasen-Finanzierung suchen. https://ba-frm.de/
Ggf. besondere Vorteile	Startups können sich mit anderen Startups austauschen (Workshop) und erhalten darüber hinaus ein individuelles vertrauliches Feedback (Einzelgespräche).
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	0,1 – 1 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligung oder Wandeldarlehen
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Bei einer BA-Beteiligung: nein

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	In Deutschland; vorteilhaft, wenn in Hessen
Charakteristik des Startups	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Branchenbeschränkung - Für BA High-Tech nicht zwingend - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Skalierbares Geschäftsmodell - Ambitionierter Wachstumsplan
Nicht länger als X Jahre am Markt	Teilnahme gerne auch vor der Gründung (Businessplan ist notwendig)
Bevorzugte Rechtsformen	Kapitalgesellschaft (Gründung bei Beteiligung ausreichend)
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Seed + Early
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Umsätze nicht zwingend notwendig
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja (präferiert) Zumindest niedriges Gehalt bis Break-Even
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Nicht relevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Futury Venture Fonds Deutschland-Hessen »Futury VF D-H«:
Futury Venture Beteiligungen Deutschland-Hessen GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Futury Venture Beteiligungen Deutschland-Hessen GmbH Wiesbaden https://www.futuryvc.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale oder Geschäftsführer Michael Singer, Jürgen Zabel T 069 247427350 info@futuryvc.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Futury Venture Fonds Deutschland-Hessen »Futury VF D-H« (Fondsvolumen 20 Mio. EUR)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Futury VF D-H investiert von 0,1 – 0,5 Mio. EUR Risikokapital https://futuryvc.de/de
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Erfahrenes Investment Team mit insgesamt über 60 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. zu Industriepartnern (Deutscher Mittelstand und Großunternehmen), Investoren, Banken, Beratern - Teilweise Zusammenarbeit mit anderen Investoren insbesondere mit der BM H (rund 250 Beteiligungen, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits)
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 0,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligungen max. 0,5 Mio. EUR
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Deutschland (davon Zielanteil Hessen 50 %)
Charakteristik des Startups	<ul style="list-style-type: none"> - Technologieorientierte oder innovative Geschäftsmodelle - Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Seed-, Startup- und Frühphase sowie Hochschulausgründungen
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang
Pitch Deck erforderlich	Ja
Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?	Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

Helaba Digital:

Helaba Digital GmbH & Co. KG

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Helaba Digital GmbH & Co. KG www.helaba.digital
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Lucie Haß Lucie.Hass@helaba.digital Philipp Kaiser Philipp.Kaiser@helaba.digital

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Helaba Digital
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Die Helaba Digital versteht sich als ein strategischer Corporate Venture Capital Partner mit nachhaltigem Denken und langfristigem Ansatz. www.helaba.digital
Ggf. besondere Vorteile	Unternehmen, an denen eine Beteiligung erfolgt, bietet die Helaba Digital Expertise und einen Zugang zum Geschäft mit großen Firmenkunden, im gewerblichen Immobilienbereich und im Cash Management sowie mit der öffentlichen Hand und zum Firmenkundengeschäft der Sparkassen
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	2 – 3 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligung
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Nein

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Weltweit möglich
Charakteristik des Startups	Das Angebot richtet sich an Startups deren Geschäftsidee zum Geschäftsmodell der Helaba passt. Darunter verstehen sich Ideen im großen Firmenkundengeschäft, im Bereich gewerbliche Immobilien sowie im Cash Management.
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	---
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Early Stage & Wachstum
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	---
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	---
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja
Pitch Deck erforderlich	Ja

HTGF III:

High-Tech Gründerfonds Management GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	High-Tech Gründerfonds Management GmbH Bonn https://high-tech-gruenderfonds.de/de/
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Julia Rückerl Relationship Manager / HR Consultant T 0228 82300117 M 0160 99675048 J.Rueckerl@htgf.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	HTGF III
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Der HTGF III investiert seit Herbst 2017 bis zu 3 Mio. EUR Risikokapital zu frei verhandelbaren Konditionen in High-Tech-Startups, die bis zu drei Jahre alt sind. Zu den Investoren gehören neben öffentlichen Partnern wie dem Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) und der KfW derzeit 32 Unternehmen aus Industrie und Wirtschaft. Durch den hohen Anteil privater Investoren von über 30 Prozent des Fondsvolumens sind die Finanzierungsmöglichkeiten noch flexibler. Der dritte Fonds kann mit individuell ausgestalteten Konditionen und mehr Volumen gezielter auf die Anforderungen von Startups eingehen. In der ersten Finanzierungsrunde sind so Investments in Höhe von bis zu 1 Mio. EUR allein oder gemeinsam mit anderen Investoren möglich. Insgesamt stehen pro Unternehmen bis zu 3 Mio. EUR zur Verfügung. https://high-tech-gruenderfonds.de/wp-content/uploads/2014/07/Finanzierungskriterien_HTGFIII.pdf
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Hands-on und strategischer Support durch heterogenes Investment Team - Zugang zum internationalen Netzwerk aus Investoren, Experten und anderen Netzwerkpartnern - Erfahrungen aus rd. 520 Investments, 1.400 Finanzierungsrunden und über 100 Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 1 Mio. EUR in der Seedrunde, bis zu weiteren 2 Mio. EUR für Anschlussfinanzierungen
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Klassisches Equity oder Wandeldarlehen unter Ausgabe von Anteilen – je nach Ihrem individuellen Bedarf
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Sitz und Standort des Startups oder einer selbständigen Zweigniederlassung in Deutschland
Charakteristik des Startups	Startups mit innovativen / technologischen wachstumsorientierten Geschäftsmodellen
Nicht länger als X Jahre am Markt	Nicht älter als drei Jahre (nach Handelsregistereintrag)
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH

Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Seedphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	---
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	In das Startup sollten durch andere Investoren bisher nicht mehr als 0,5 Mio. EUR Eigenkapital, stille Beteiligung oder Wandeldarlehen geflossen sein
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Kein Muss, aber hilfreich
Pitch Deck erforderlich	Ja
Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?	HTGF Scouts stehen für Startups zur Verfügung. (https://high-tech-gruenderfonds.de/de/#netzwerk-events)

main incubator:
main incubator GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	main incubator GmbH Frankfurt am Main https://main-incubator.com/
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	David Schäffler david.schaeffler@main-incubator.com

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	main incubator Das Finanzierungsangebot main incubator beteiligt sich mit Risikoeigenkapital an technologiestarken Startups
Kurze Beschreibung, Link zur Website	<ul style="list-style-type: none"> - Der main incubator ist die R&D Unit der Commerzbank Gruppe. Als strategischer Frühphaseninvestor werden technologiegetriebene Startups gefördert und mit starken Partnern primär aus der Commerzbank Gruppe in den Dialog gebracht. - Das Angebot an innovative Startups ist genauso einfach wie effektiv: Der main incubator bietet Kapital mit Hebelwirkung, unterstützt mit unternehmerischem Know-how und vernetzt mit wichtigen Kooperationspartnern. <p>Wichtig sind nicht nur Idee und Umsetzung, sondern auch die technologische Innovationskraft und das Wachstumspotenzial des adressierten Marktes. http://www.main-incubator.com</p>
Ggf. besondere Vorteile	Kapital mit Hebelwirkung
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 2 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligungen und Wandeldarlehen
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Nein, Investition als Lead- oder Co-Investor alleine oder gemeinsam möglich

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	DACH und Europa
Charakteristik des Startups	Technologiegetriebene Startups mit hoher technologischer Innovationskraft und hohem Wachstumspotenzial des adressierten Marktes aus verschiedenen Bereichen (nicht nur Fintechs). Voraussetzung für ein Investment des main incubators ist jedoch, dass das Startup mit seinen Lösungen einen potentiellen Mehrwert für die Commerzbank Gruppe und ihre Kunden darstellt, d. h. es muss Anwendungsfälle in der Bank hierfür geben.
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	Keine
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Frühphasenfinanzierung bis Series A
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Keine fixen Kriterien
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Nein
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Pitch Club Company Builder, Pitch Club Pitch Event:
Pitch Club Frankfurt am Main

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Pitch Club Frankfurt am Main www.thepitchclub.com
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Sascha Ockl T 0157 73733155 sascha@thepitchclub.com

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Pitch Club Company Builder Pitch Club Pitch Event
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Pitch Club Company Builder: Unterstützung in den Bereichen IT, Sales, Marketing, HR gegen eine Beteiligung durch den Pitch Club bzw. Partner-Institutionen. https://www.thepitchclub.com/de/company-builder/ Pitch Club Pitch Event: Vorselektierte Startups pitchten ihre Geschäftsmodelle vor erfahrenen Investoren. https://www.thepitchclub.com/de/startup/
Ggf. besondere Vorteile	Sehr gutes Netzwerk, langjährige Erfahrung
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	0,1 – 1,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	EK – Beteiligung
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Nein

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Startups mit skalierbarem Geschäftsmodell
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	Kapitalgesellschaft
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Early-stage mit »proof of concept«
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	»Product-market-fit« und üblicherweise erste Umsätze
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja (präferiert)
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Nicht relevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Grundsätzlich ja

Checklisten für Beteiligungsangebote verschiedener Anbieter zur Wachstumsfinanzierung von Startups

Wachstumsfonds Bayern:

Bayern Kapital GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Bayern Kapital GmbH, Landshut https://bayernkapital.de/
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Bayern Kapital GmbH Ländgasse 135 a, 84028 Landshut T 0871 92325-0 info@bayernkapital.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Wachstumsfonds Bayern
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Der Wachstumsfonds Bayern stellt technologieorientierten Startups (kleine und mittlere Unternehmen) in Bayern als Co-Investmentpartner Beteiligungskapital für Wachstumsfinanzierungen zur Verfügung. Voraussetzung ist, dass das Start-up über ein erfolgreiches Geschäftsmodell verfügt, die Seed- und A-Finanzierungsrunde hinter sich hat und expandieren will. Der Finanzierungsbeitrag je Start-up beträgt zwischen 2 und 8 Mio. EUR (auch in mehreren Finanzierungsrunden).
Ggf. besondere Vorteile	Bayern Kapital wirkt als langfristiger engagierter Investor stabilisierend im Verhältnis zwischen Gründern und unabhängigen privaten Investoren und stellt den Gründern und Unternehmen die langjährige Erfahrung während der gesamten Beteiligungszeit umfassend und unentgeltlich zur Verfügung. In Zusammenarbeit mit den regionalen Businessplanwettbewerben, den Gründerzentren und gründungsorientierten Einrichtungen werden potenzielle Gründer bzw. technologieorientierte Unternehmen motiviert, beraten und inhaltlich qualifiziert.
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Die Beteiligung des Wachstumsfonds Bayern beträgt zwischen 2 und 8 Mio. EUR je Unternehmen, wobei mehrere Finanzierungsrunden begleitet werden können. Das Beteiligungskapital wird grundsätzlich in Tranchen, entsprechend dem Fortschritt des Vorhabens bereitgestellt.
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Der Wachstumsfonds Bayern beteiligt sich in offener Form und / oder typisch stiller Form an den Unternehmen. Möglich ist auch eine Kombination aus offener Beteiligung und Nachrangdarlehen.
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Der Wachstumsfonds Bayern beteiligt sich ausschließlich unter gleichen Bedingungen (pari passu) in Kooperation mit einem bzw. mehreren unabhängigen privaten Investor/en an einem Beteiligungsnehmer. Der/die private/n Investor/en muss/müssen sich dabei grundsätzlich mindestens in gleicher Höhe wie der Wachstumsfonds beteiligen.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Firmensitz oder Niederlassung bzw. Betriebsstätte in Bayern
Charakteristik des Startups	Der Wachstumsfonds Bayern steht grundsätzlich innovativen, technologie- und wachstumsorientierten Unternehmen aller Branchen offen
Nicht länger als X Jahre am Markt	Nach bereits durchgeführten Erstrunden-Finanzierungen ab Serie B ff.
Bevorzugte Rechtsformen	Nicht börsennotierte kleine und mittlere Unternehmen in der Rechtsform einer Kapitalgesellschaft
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	---
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Nein
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	---
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Wachstumsfinanzierung durch Venture Capital-Gesellschaften, Matching Series A: Business Angels FrankfurtRheinMain e. V.

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Business Angels FrankfurtRheinMain e. V. Frankfurt am Main www.ba-frm.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Frank Müller T 069 2197-1591 info@ba-frm.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Wachstumsfinanzierung durch Venture Capital-Gesellschaften Matching Series A
Kurze Beschreibung, Link zur Website	10 – 15 Startups erhalten die Möglichkeit, vor VC-Gesellschaften, Corporate-VC´s und Business Angels zu präsentieren, um diese für eine Wachstumsfinanzierung zu gewinnen https://ba-frm.de/
Ggf. besondere Vorteile	Die Veranstaltung findet 2 – 3 mal jährlich statt. VC-Geber aus ganz Deutschland nehmen teil. Im Fall einer Beteiligung wird keine Erfolgsgebühr o. ä. erhoben
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	1 – 5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene Beteiligung oder Wandeldarlehen
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Nein Falls schon Investoren vorhanden sind, sollte mindestens einer bereit sein, in der nächsten Runde mitzuinvestieren.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Deutschsprachiger Raum (DACH) vorteilhaft
Charakteristik des Startups	- Deutliche Umsätze (s. u.) - Alleinstellungsmerkmal vorhanden - Geschäftsmodell skaliert bereits - Ambitionierter Wachstumsplan
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	Kapitalgesellschaft
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Wachstum
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Umsätze mind. im oberen 6-stelligen Bereich
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja (präferiert) Zumindest niedriges Gehalt bis Break-Even
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Nicht relevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja

Hessen-Kapital I GmbH (HK I):

BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH Wiesbaden https://www.bmh-hessen.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale T 0611 94917640 info@bmh-hessen.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Hessen-Kapital I GmbH (HK I)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	HK I investiert von 0,2 – 1,5 Mio. EUR Risikokapital https://www.hessen-kapital.de/index.php/home-hk
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Investment Team mit insgesamt über 100 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. zu Unternehmen, Investoren, Banken, Beratern - Derzeit rund 250 aktuelle Investments, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 1,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Stille Beteiligung mit einer Laufzeit von 8 – 10 Jahren (7 Jahre tilgungsfrei) (Feste Vorabvergütung 8 % p. a. + ergebnisabhängige Vergütung 1,5 % p. a.) oder offene Beteiligungen max. 0,4 Mio. EUR jedoch bei kleinen innovativen Unternehmen bis max. 0,8 Mio. EUR
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden. Bei Startups in frühen Phasen könnte ggf. ein Leadinvestor erforderlich sein, dessen Bedingungen gespiegelt werden.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Kleine und mittlere Unternehmen mit weniger als 250 Beschäftigten und Umsatz unter 50 Mio. EUR oder Bilanzsumme unter 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen (KMU-Kriterien) Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang

Pitch Deck erforderlich	Ja
Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?	Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

Hessen-Kapital II GmbH (HK II):

BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH Wiesbaden https://www.bmh-hessen.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale T 0611 94917640 info@bmh-hessen.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Hessen-Kapital II GmbH (HK II)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	HK II investiert von 0,2 – 3,0 Mio. EUR Risikokapital https://www.hessen-kapital.de/index.php/home-hk
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Erfahrenes Investment Team mit insgesamt über 100 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. zu Unternehmen, Investoren, Banken, Beratern - Derzeit rund 250 aktuelle Investments, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 3,0 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Stille Beteiligung mit einer Laufzeit von 8 – 10 Jahren (7 Jahre tilgungsfrei) (abhängig von Unternehmensrating: Feste Vorabvergütung 8 % p. a. + ergebnisabhängige Vergütung 1,5 % p. a.) oder offene Beteiligungen max. 0,4 Mio. EUR jedoch bei kleinen innovativen Unternehmen bis max. 0,8 Mio. EUR
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden. Bei Startups in frühen Phasen könnte ggf. ein Leadinvestor erforderlich sein, dessen Bedingungen gespiegelt werden.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Kleine und mittlere Unternehmen in der Regel mit unter 500 Beschäftigten und max. 75 Mio. EUR Umsatz (jedoch auch darüber möglich) oder Bilanzsumme unter 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang
Pitch Deck erforderlich	Ja

Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?

Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

Hessen-Kapital III (EFRE) GmbH (HK III):
 BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH Wiesbaden https://www.bmh-hessen.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale T 0611 94917640 info@bmh-hessen.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Hessen-Kapital III GmbH (HK III)
Kurze Beschreibung, Link zur Website	HK III investiert von 0,1 – 1,5 Mio. EUR Risikokapital https://www.hessen-kapital.de/index.php/home-hk
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Investment Team mit insgesamt über 100 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. Unternehmen, Investoren, Banken, Beratern - Derzeit rund 250 aktuelle Investments, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 1,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Stille Beteiligung mit einer Laufzeit von 8 – 10 Jahren (7 Jahre tilgungsfrei) (ratingabhängig: Feste Vorabvergütung 8 % p. a. + ergebnisabhängige Vergütung 1,5 % p. a.) oder offene Beteiligungen max. 0,4 Mio. EUR jedoch bei kleinen innovativen Unternehmen bis max. 0,8 Mio. EUR
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden. Bei Startups in frühen Phasen könnte ggf. ein Leadinvestor erforderlich sein, dessen Bedingungen gespiegelt werden.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Kleine und mittlere Unternehmen mit unter 250 Beschäftigten und max. 50 Mio. EUR Umsatz oder Bilanzsumme höchstens 43 Mio. EUR und unabhängig von einem Großunternehmen Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	---
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang
Pitch Deck erforderlich	Ja

Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?

Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

MBG H – Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Hessen mbH:

BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH Wiesbaden https://www.bmh-hessen.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale T 0611 94917640 info@bmh-hessen.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	MBG H – Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Hessen mbH
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Der MBG H investiert von 0,13 – 1,5 Mio. EUR Risikokapital https://www.mbg-hessen.de/index.php/home-mbgh
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Investment Team mit insgesamt über 100 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. zu Unternehmen, Investoren, Banken, Beratern - Derzeit rund 250 aktuelle Investments, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 1,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Typisch stille Beteiligung mit einer Laufzeit von 8 – 10 Jahren (7 Jahre tilgungsfrei) (feste Vorabvergütung zzgl. ergebnisabhängige Vergütung und Garantiprovision)
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden. Bei Startups in frühen Phasen könnte ggf. ein Leadinvestor erforderlich sein, dessen Bedingungen gespiegelt werden.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Kleine und mittlere Unternehmen mit i. d. R. Umsatz unter 75 Mio. EUR und Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang
Pitch Deck erforderlich	Ja
Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?	Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

TF H III:

BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	BM H Beteiligungs-Managementgesellschaft Hessen mbH Wiesbaden https://www.bmh-hessen.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Zentrale T 0611 94917640 info@bmh-hessen.de

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	TF H III
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Der TF H III investiert seit 2016 von 0,1 – 1 Mio. EUR Risikokapital https://www.bmh-hessen.de/index.php/home-tfh
Ggf. besondere Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> - Investment Team mit insgesamt über 100 Jahren Erfahrung im Beteiligungsgeschäft - Zugang zu umfangreichen Netzwerken u. a. Unternehmen, Investoren, Banken, Beratern - Derzeit rund 250 aktuelle Investments, zahlreiche Finanzierungsrunden und Exits
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 1 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Im Regelfall klassisches Equity (offene Kapitalbeteiligung durch Anteilserwerb oder i. d. R. Kapitalerhöhung) mit Exitperspektive in 5 – 7 Jahren oder in Ausnahmen stille Beteiligung ggf. mit Equitykicker mit einer Laufzeit von 8 – 10 Jahren (7 Jahre tilgungsfrei)
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Alleinige Finanzierung als Leadinvestor, gerne aber auch zusammen mit Partnern, die das Startup mitbringt oder durch den Investor aktiv angesprochen werden. Bei Startups in frühen Phasen könnte ggf. ein Leadinvestor erforderlich sein, dessen Bedingungen gespiegelt werden.

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Hessen
Charakteristik des Startups	Kleine und mittlere Unternehmen mit bis zu 500 Beschäftigten, insbesondere mit technologisch orientiertem Geschäftsmodell und Wachstumspotential in der aktuellen Finanzierungsphase erkennbar (skalierbares Geschäftsmodell)
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Nach Möglichkeit erste Umsätze mit Kundenstamm
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Eigenes finanzielles Commitment erfreulich, es ist jedoch nicht Voraussetzung
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Irrelevant
Sicherheiten erforderlich	Nein
Businessplan erforderlich	Ja, ggf. auch im Nachgang
Pitch Deck erforderlich	Ja
Benötigen Sie Unterstützung auf dem Weg zu Ihrer Finanzierung oder auch darüber hinaus?	Das Netzwerk des Investors steht dem Startup zur Verfügung

CommerzVentures:
CommerzVentures GmbH

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	CommerzVentures GmbH Frankfurt am Main http://commerzventures.com/
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Jonas Wenke jonas.wenke@commerzventures.com

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	CommerzVentures
Kurze Beschreibung, Link zur Website	CommerzVentures ist der Corporate Venture Capital Fonds der Commerzbank. Dieser investiert in ambitionierte Gründer im Bereich der Finanzdienstleistungen in Europa, Israel und den USA. Der Fonds ist zu 100 % renditeorientiert und agiert nicht als strategischer Investment-Arm der Bank. Dennoch kann auf die Bank und ihr breites Netzwerk zurückgegriffen und dies für die Portfoliofirmen genutzt werden. http://commerzventures.com/
Ggf. besondere Vorteile	100 % renditeorientiert, ohne jegliche strategische Agenda Breites und tiefes Netzwerk der Bank wird für die Portfoliofirmen gehobelt Spezialisierung auf Fintech & Insurtech, tiefes Know-how der Bereiche und großes Netzwerk
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	7 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Initiativ werden offene Beteiligungen geboten; in bestehende Portfoliofirmen wird auch in Wandeldarlehen investiert
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Investition in allen Rollen, sei es als Lead, Co-Lead oder Follower

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Europa, Israel, USA
Charakteristik des Startups	Startups ausschließlich im Bereich Finanzdienstleistungen, d. h. Fintech oder Insurtech
Nicht länger als X Jahre am Markt	---
Bevorzugte Rechtsformen	Entfällt – egal
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Wachstumsphasen ab »Series A«, keine Frühphasenfinanzierung
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	Entfällt – keine fixen Minimalanforderungen
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Nicht nötig
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	Entfällt – irrelevant bis zu sehr hohen Beträgen
Sicherheiten erforderlich	Nicht nötig
Businessplan erforderlich	Ja

Venture Capital über verschiedene Fonds der ISB: Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB)

1. Anbieter/Ansprechpartner

Firma, Ort, Website	Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB) Mainz www.isb.rlp.de
Ansprechpartner oder Zentrale, die dem Startup den/die Ansprechpartner für Startups nennt	Mike Walber, mike.walber@isb.rlp.de T 06131 6172-1251 Jörg Bunzel, joerg.bunzel@isb.rlp.de T 06131 6172-1361

2. (Finanzierungs-/Beteiligungs-) Produkt

Name und Art des Produktes	Venture Capital über verschiedene Fonds der ISB
Kurze Beschreibung, Link zur Website	Die ISB stellt über verschiedene Fonds kleinen nicht börsennotierten Technologieunternehmen Wagniskapital in Form von offenen bzw. stillen Beteiligungen zur Verfügung. Das bereitgestellte Wagniskapital kann für die Entwicklung und Markteinführung von innovativen Produkten, Produktionsverfahren und Dienstleistungen eingesetzt werden. Im Fokus stehen b2b Geschäftsmodelle. www.isb.rlp.de/foerderung/300
Ggf. besondere Vorteile	
Maximale Höhe der Kapitalbeteiligung X EUR pro Finanzierungsrunde	Bis zu 0,5 Mio. EUR
Arten der Beteiligung (z. B. Offene Beteiligung, stille Beteiligung, Wandeldarlehen, Mezzanine-Kapital)	Offene und stille Beteiligung, in der Regel kombiniert
Lead- oder Co-Investor erforderlich?	Ein Lead- oder Co-Investor ist gewünscht

3. Anforderungen/Voraussetzungen für das Startup

Standort des Startups	Rheinland-Pfalz
Charakteristik des Startups	Junge Unternehmen mit innovativen, technologieorientierten Geschäftsmodellen
Nicht länger als X Jahre am Markt	Erste Eintragung Handelsregister max. 5 Jahre
Bevorzugte Rechtsformen	GmbH
Für welche Startup-Finanzierungsphase(n) relevant?	Startup- und Expansions- / Wachstumsphase
Umsatz im vergangenen Jahr nicht unter X EUR	---
Eigenes finanzielles Commitment erforderlich?	Ja
Bisheriges Eigenkapital durch Investoren nicht mehr als X EUR	---
Sicherheiten erforderlich	In der Regel nein
Businessplan erforderlich	Ja

Regionale Ansprechpartner bei Banken für Kapital suchende Startups in FrankfurtRheinMain

Startups haben es nicht immer leicht, an (geförderte) Bankdarlehen und weitere Finanzierungsmöglichkeiten zu kommen. Häufig fehlt es an geeigneten Ansprechpartnern, die genau verstehen, wie das Startup tickt und was es braucht. Die meisten Banken vermitteln nach dem »Hausbankprinzip« Finanzierungs- und Fördermittel für Gründer (mit praxiserprobten Geschäftsmodellen). Gerade aber für Startups ist es schwierig, hier geeignete Ansprechpartner zu finden, welche ihren finanziellen Bedarf und ihr spezifisches Produkt oder die Dienstleistung verstehen. Hier will der Runde Tisch Abhilfe schaffen: Er listet regionale Startup-Ansprechpartner bei Banken auf. Diese Übersicht ist eine Momentaufnahme und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Die Aufnahme weiterer Ansprechpartner ist jederzeit möglich und steht allen Anbietern von Finanzierungsprodukten für Startups offen.

Commerzbank AG

Tim Hesse

Marktreionsleiter Unternehmerkunden – Region Mitte

tim.hesse@commerzbank.com

Deutsche Bank AG

Sören Gahn

Leiter Startups@Germany – Region Mitte

soeren.gahn@db.com

deutsche-bank.de/startups

Investitions- und Strukturbank Rheinland-Pfalz (ISB)

Mike Walber

Venture Capital, Beteiligungen

mike.walber@isb.rlp.de

www.isb.rlp.de

LfA Förderbank Bayern

Andreas Nemeth

Repräsentanz für Nordbayern

andreas.nemeth@lfa.de

www.lfa.de/website/de/aktuelles/beratungssprechtag/index.php (Sprechtag Bayerischer Untermain)

Nassauische Sparkasse (Naspa)

Thomas Vogt

Leiter Firmenkundengeschäft Region Mitte

thomas.vogt@naspa.de

Wirtschafts- und Infrastrukturbank Hessen (WiBank)

Nina Gibbert-Doll

Förderberatung Südhessen

nina.gibbert-doll@wibank.de

Thomas Peter

Förderberatung Mittelhessen

thomas.peter@wibank.de

Impressum

Herausgeber

Initiative Wissensregion FrankfurtRheinMain (WiR)
c/o Industrie- und Handelskammer Frankfurt am Main
Börsenplatz 4
60311 Frankfurt am Main
www.frankfurt-main.ihk.de

Kontakt

Jörg Krüger
Telefon: +49 160 1581055
E-Mail: jb.krueger@t.online.de

Doris Krüger-Röth
Telefon: +49 69 6313892
E-Mail: d.krueger-roeth@t-online.de

Joris Smolders
Telefon: +49 69 2197-1419
E-Mail: j.smolders@frankfurt-main.ihk.de

Redaktion

Jörg Krüger, Die Wirtschaftspaten e. V.
Doris Krüger-Röth, Stadt- und Regionalentwicklung
Joris Smolders, Industrie- und Handelskammer Frankfurt am Main

Download

www.wissensportal-frankfurtrheinmain.de/startup-pilot-anhang1

Fotos und Grafiken

Titel: iStock.com / CHBD

Stand: März 2020
© 2020 Wissensregion FrankfurtRheinMain